

Mérito Municipal
1972Mérito Municipal
1997

Homepage // Economia

// IfthenPay superou marca dos mil milhões de euros em pagamentos

Marcelo Brito marcelo.brito@correiodafeira.pt 30 de Abril de 2018



Em referências Multibanco

IfthenPay superou marca dos mil milhões de euros em pagamentos

A IfthenPay é designada pelo paivense Filipe Moura como “uma instituição de pagamentos, autorizados e supervisionados pelo Banco de Portugal”, algo obrigatório para o exercício da atividade, e tem “um único e simples serviço que é pagamentos por referência Multibanco para as empresas”. Segundo o Co-CEO e Co-Founder, “qualquer empresa que queira colocar, no seu site ou nas suas faturas, as referências Multibanco, é oferecido um serviço chave-na-mão”. Assim, a qualquer empresa que opte por esse método de pagamento, o serviço apenas acarreta o custo de 70 cêntimos, mais IVA, por cada referência paga.

Mas já explicamos toda a atividade da IfthenPay. Primeiro, cumpre contextualizar como é que Filipe Moura, natural de Castelo de Paiva, optou por sedear a empresa em Santa Maria de Lamas.

meira, natural do Castelo de Lameira, optou por sediar a empresa em Santa Maria de Lamas. "Começámos há 20 anos com uma empresa chamada Ifthen. Desenvolvíamos software. Devido ao crescimento e à legislação que obrigou ao registo no Banco de Portugal, separámos empresas. Existe a Ifthen, que continua a dedicar-se ao software, muito na área da Proteção Civil, da Cortiça e da Produção, e a IfthenPay que faz apenas a parte dos pagamentos. Viemos para Santa Maria de Lamas, em Santa Maria da Feira, por várias razões. Primeiro, por causa da Cortiça. Como desenvolvíamos software para a área, fazia todo o sentido montar a empresa na Feira, capital mundial do setor. Depois, porque a Feira é um Concelho central para o país. Quando uma empresa pretende ter dimensão nacional, Santa Maria da Feira está a uma hora de Braga, a uma hora da Zona Centro e a duas horas de Lisboa. Conseguimos cobrir o país todo de uma forma eficiente", explica.

O que faz a IfthenPay?

Há 13 anos que a empresa lamacense dedica-se às referências de Multibanco. A lista de clientes não pode ser divulgada devido à legislação vigente, mas certamente que já utilizou os serviços da IfthenPay ao pagar uma conta da luz, da água ou do gás. Uma das mais-valias para Filipe Moura e Nuno Breda é que não tiveram de ensinar os portugueses a fazerem-no. "O sistema de pagamento por referência Multibanco já existe há muitos anos e as pessoas já estão habituadas a usá-lo. Há 13 anos democratizámos o método de pagamento ao trazê-lo chave-na-mão para as empresas de todas as dimensões. Resolvemos o problema tecnológico de integrar os sistemas com ligações dedicadas, uma parte complexa e tecnológica que as empresas mais pequenas não tinham capacidade para fazer, até pelos custos associados, e fizemos tudo isso, oferecendo um serviço simples aos clientes e por um custo muito acessível, pois não têm de pagar por essa integração feita pela IfthenPay. Por outro lado, há 13 anos também lembrámo-nos que o método poderia funcionar para as vendas online. Tinha todas as condições para ser um método de excelência, por causa da segurança. Quando vamos a um site e fazemos uma compra, se estivermos a comprar com o cartão de crédito, há um risco associado da divulgação do mesmo. A referência Multibanco não tem qualquer risco desse tipo porque é perfeitamente inócua. Qualquer pessoa que apanhe uma referência Multibanco não consegue fazer nada. Quanto muito consegue pagá-la, que é o pretendido", adianta Filipe Moura.

Apesar da referência Multibanco ser um método tradicional, a IfthenPay reutilizou esse método de pagamento para as novas tecnologias e plataformas. "Foi um sucesso. Os portugueses adotam muito este método para pagar online e offline, todas as gerações usam-no e tanto podem pagar em ATM como em Homebankings, no computador, no telemóvel e outros".

Mil milhões de euros

O crescimento da IfthenPay tem sido constante. "A cada ano duplicávamos valores. Estamos a crescer imenso e, em abril, atingimos os mil milhões de euros de pagamentos acumulados. Somos a primeira fintech que conseguiu esse valor. Quer dizer que todos os pagamentos dos nossos clientes, acumulados, chegaram aos mil milhões. Neste momento vamos em mais de mil e 20 milhões".

Mas estes não são os únicos números que espelham a evolução da IfthenPay. "Em 2017, atingimos os 312 milhões num único ano e tínhamos mais de 11 mil empresas clientes e entidades aderentes e prevemos continuar a crescer a este ritmo. Em 2018, vamos ultrapassar os 400 milhões. Acompanhamos o crescimento no online, mas ainda há margem para crescer no business-to-business", avança Filipe Moura, referindo ainda como grande objetivo "substituir os pagamentos por IBAN por referências Multibanco".

A maior parte dos clientes da vasta lista da IfthenPay está no Comércio e Serviços porque, justifica do Co-CEO, "é a área na qual há mais transações", mas o Turismo também detém uma fatia considerável "por causa das vendas de viagens online". A empresa detém ainda mercado na Indústria, um setor no qual ainda "pode crescer bastante".

"A nível administrativo, traz vantagens"

Filipe Moura sustentou o porquê de afirmar que o uso das referências Multibanco para efetuar pagamentos é vantajoso. "Quando há o pagamento, fica automaticamente identificado o que está a ser pago. As empresas têm, muitas vezes, o trabalho de tentar identificar quem é que pagou o quê. Por transferência bancária é necessário ver de quem é o IBAN que por vezes nem é do nome da pessoa que fez a compra, pois pode ser de um familiar. A referência Multibanco tem essa vantagem, ou seja, cada fatura tem uma referência única e é possível, imediatamente, associá-las e criar o recibo, até de forma automática. A nível administrativo, traz vantagens", explica.

Bombeiros da Feira: o primeiro cliente

No campo dos clientes, a IfthenPay tem uma "fatia mais pequenina", que são as Associações, por onde tudo começou. "Os Bombeiros Voluntários de Santa Maria da Feira foram, em 2005, o primeiro cliente. O objetivo era cobrar as quotas dos sócios. Optimizaram todo o sistema e a pessoa já não tem de deslocar-se à associação para pagar". Sendo a primeira fintech portuguesa a ultrapassar os mil milhões de total acumulado, a IfthenPay ofereceu, à corporação, um donativo no valor de mil euros para

assinalar o feito.

O também Co-Founder conclui que "o grau de satisfação" dos clientes para com os serviços da IfthenPay é "imenso".

*O autor escreve segundo o novo acordo ortográfico

[Estatuto Editorial](#) [Versão Digital](#) [Editorial](#) [Mensagens da Administração](#) [Livro de Estilo](#)

[Ficha Técnica](#) [Assinatura](#) [Contactos](#)

Siga-nos também nas redes sociais.



Correio da Feira 120

2018 - Correio da Feira - 120 Anos

18182018